



PREZENTACJA FRANCYZOWA



Pan Andrzej właśnie otworzył 3 salon PAWO...

otwórz i Ty!



Ubieramy wszystkich
eleganckich mężczyzn!





Nasze reguły są przejrzyste
i banalnie proste.

Nasz biznes traktujemy w iście rodzinny sposób, dlatego współpraca jaką oferujemy opiera się na partnerskich warunkach, pragniemy wesprzeć Cię we wszystkim co istotne, bo nasza marka, to nasze dziecko - oddamy je pod opiekę tylko naprawdę zaufanym osobom!

Nasza marka pozostawia szeroki potencjał rozwoju dla franczyzobiorców. Pozostało ponad 30 potencjalnych lokalizacji.

Dzięki naszemu wsparciu, masz gwarancję zwrotu zainwestowanego kapitału - od 1 do 2 lat - przy minimalnym wkładzie czasu.



Posiadamy 29 salonów
na terenie całej Polski



Zdobyliśmy pierwsze miejsce w rankingu jakości obsługi. Otrzymaliśmy nagrodę od wydawnictwa Promedia, za profesjonalne budowanie przestrzeni handlowej.

To są fakty, które świadczą o najwyższej jakości, jaką budujemy od lat.

Szukamy partnerów umiejących wykorzystać potencjał naszej marki na swoim lokalnym rynku.



Naszym priorytetem jest pełna satysfakcja finalnego klienta

dlatego:

- ✓ *Dajemy Ci pewność stałej zmiany oferty w zgodzie ze zmieniającymi się trendami na rynku.*
- ✓ *Wprowadzamy częste promocje i akcje lojalnościowe*
- ✓ *Stale prowadzimy nadzór nad standardami obsługi i serwisu.*
- ✓ *Doradzamy w sprawie ekspozycji i V&M.*





Możesz być pewien - Biznes z PAWO
to nie loteria, to pewna wygrana.

*Stale monitorujemy rynek konkurencji oraz działalność
naszych salonów.*

*Praca włożona w badania to pewność,
że wiemy o naszym biznesie wszystko.*

*Nasze badania obejmują:
(zmiennie kontrolowane)*

- ✓ ilość wejść
- ✓ konwersję z wejścia
- ✓ skuteczność
- ✓ średni paragon
- ✓ inne

*Stale kontrolujemy wszystkie te parametry w Twoim salonie
jak i w całej sieci. Widzimy co się dzieje w branży i reagujemy
z dnia na dzień.*

Kontrolujemy biznes i podejmujemy właściwe decyzje.





Twoja droga do sukcesu

1. *Poznajemy się - opowiemy Ci o zasadach działania systemu.*
2. *Wspólnie porozmawiamy o możliwej lokalizacji (potencjał rynku, warunki finansowe, itp.)*
3. *Podejmujesz decyzję - jeśli jesteś na TAK podpisujemy umowę.*
4. *Wspólnie przygotowujemy projekt salonu.*
5. *Na każdym etapie adaptacji pomagamy w nadzorze wykończenia lokalu.*
6. *Pomagamy Ci przy rekrutacji personelu.*
7. *Przeprowadzimy szkolenie wstępne personelu (omówimy wszystkie standardy PAWO, towaroznawstwo, trendy w modzie itd.)*
8. *Jesteśmy przy pierwszym ułożeniu asortymentu połączonego ze szkoleniem z ekspozycji.*
9. *Jesteśmy z Tobą podczas przygotowania otwarcia salonu.*
10. *Każdego dnia w pierwszym tygodniu po otwarciu salonu nasi trenerzy szkolą Twój personel w zakresie praktyki sprzedaży.*
11. *Następne wizyty odbywają się co 2 miesiące lub częściej gdy tylko będziesz tego potrzebował.*
12. *Dzięki stałemu nadzorowi nad wszystkimi parametrami salonu oraz raportom online pomagamy Ci we wspólnym sukcesie.*

*W każdym momencie współpracy to my "ludzie Pawo" jesteśmy u Twojego boku.
Nie stanowimy bezosobowej maszyny do robienia pieniędzy
- jesteśmy zgranym zespołem przyjaciół od lat współpracujących ze sobą.
Tak też myślimy o naszych partnerach franczyzowych.*



Franczyzobiorcy gwarantujemy:

- ✓ *wysoką prowizję ze sprzedaży*
- ✓ *szybki zwrot z inwestycji*
- ✓ *projekt wykonawczy z wszelkimi uzgodnieniami*
- ✓ *pełny asortyment z możliwością dowolnych zwrotów (towar pozostaje naszą własnością)*
- ✓ *bezpłatną logistykę (dostawy i zwroty towarów)*
- ✓ *system kasowo fiskalny oraz bezpłatną obsługę terminala kart płatniczych*
- ✓ *bezpłatną pomoc w prowadzonej inwestycji*
- ✓ *bezpłatne ogłoszenia rekrutacyjne i weryfikacje kandydatów*
- ✓ *bezpłatne prowadzenie szkoleń (techniki sprzedaży oraz towaroznawstwo)*
- ✓ *bezpłatną pomoc przy otwarciu salonu (ułożenie ekspozycji itp.)*
- ✓ *bezpłatny nadzór naszego trenera w pierwszym tygodniu sprzedaży*
- ✓ *bezpłatną pomoc w bieżącej analizie jakości pracy*



Twój udział
w naszym wspólnym sukcesie

Koszt inwestycji to zaledwie - 1400 zł/m²

Twoja inwestycja to przygotowanie salonu:

- ✓ *aranżacja salonu zgodnie z naszym projektem (prace budowlane, elektryczne itp.)*
- ✓ *pełne wyposażenie meblowe naszej produkcji*
- ✓ *obrendowanie lokalu zgodnie z naszym projektem*
- ✓ *inne (drobne wyposażenie salonu)*

Każdy element można indywidualnie zoptymalizować we własnym zakresie. To Ty prowadzisz inwestycje, ale my możemy to również zrobić za Ciebie na każdym etapie.

Oczekujemy:

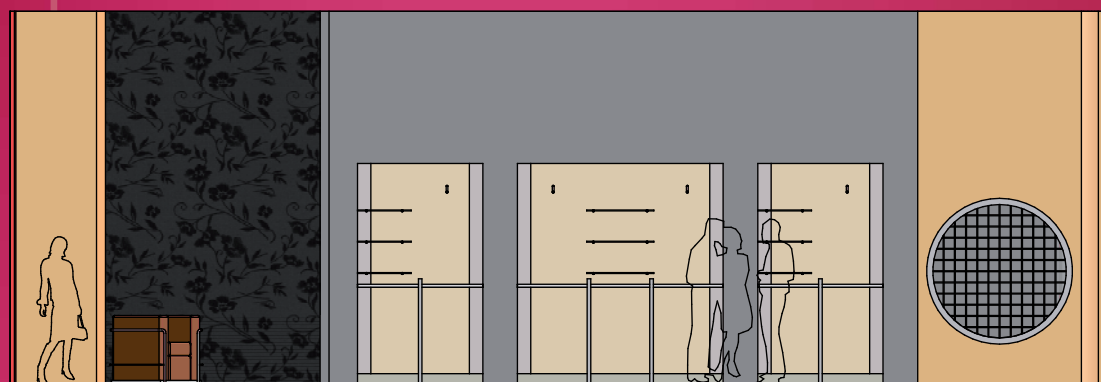
- ✓ *pełnego zaangażowania*
- ✓ *zabezpieczenia należytego wykonania umowy w formie kaucji gwarancyjnej*



Prosty i funkcjonalny shopconcept

Budowa sklepu w pełni zgodna z wszelkimi zasadami merchandisingu:

- ✓ *zasada prawej reki*
- ✓ *optymalny układ witryn*
- ✓ *produkty impulsowe*
- ✓ *podział na jasne strefy*
- ✓ *czytelny przekaz wizualno - marketingowy*





Doskonały merchandising



Wysmakowane funkcjonalne wnętrze



Projektant
Andrzej Foder



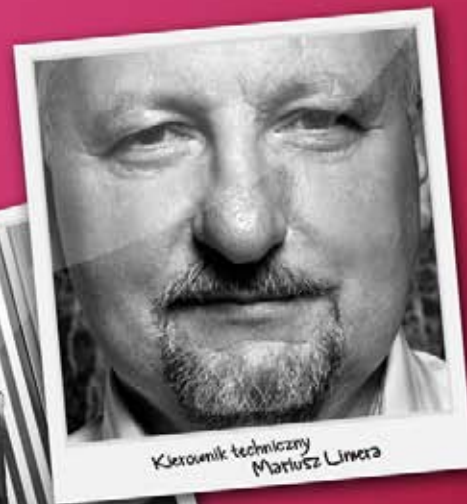
Specjalista działu logistyki
Aneta Sikorska



Zespół przy
pracy



Creative Manager
Katarzyna Bara



Kierownik techniczny
Mariusz Lincera



Dyrektor handlowy
Marcin Kubacki

*To te osoby pomogą
Ci na każdym etapie
drogi do sukcesu
z marką PAWO.*

*W życiu tak jak w biznesie
wyznajemy zasadę, że
lepsze są małżeństwa niż
przelotne romanse.*



Zapraszamy do współpracy

Paweł Wolski
PAWO sp. z o.o.
95-200 Pabianice
Sikorskiego 23/39
tel. +48 601 151 630